

Tüm dünyada KOBİ'lerin yanında: Eurobank Tekfen

40 ÜLKEDE FAALİYET GÖSTEREN EUROBANK EFG'NİN ÜYESİ EUROBANK TEKFEEN, BU AVANTAJI MÜŞTERİLERİNE SUNUYOR.

BUGÜN Türkiye'nin önemli sanayi ve ticaret bölgelerine yayılmış, kambiyo yetkisine sahip 56 şubesiyle müşterilerine hizmet sunan Eurobank Tekfen, istikrar ve kaliteyi ön planda tutan bir anlayış doğrultusunda müşterileriyle uzun soluklu ilişkiler kurmayı hedefliyor. 1989 yılında, Tekfen Yatırım ve Finansman Bankası adıyla kurulan banka, 2006 yılında Tekfen Grubu'nun Eurobank EFG ile anlaşmasını takiben faaliyetlerini Eurobank Tekfen adı ile sürdürmeye başladı. Türkiye'nin saygın gruplarından Tekfen Grubu, çalışmalarını taahhüt, tarımsal sanayi, emlak geliştirme, bankacılık ve yatırım başlıkları altında faaliyet gösteren, 45 şirket ve yedi iştirak yoluyla devam ettiriyor. Ağırlıklı Doğu Avrupa olmak üzere birçok ülkede faaliyet gösteren Eurobank EFG Grubu'nun üyesi olan Eurobank Tekfen, her bir KOBİ'nin ekonominin yapı taşı olduğu anlayışına sahip ve KOBİ'lere desteği ile dikkat çekiyor. Büyümenin sürdürülebilirliği için tüm yatırımcıların yanında olma hedefiyle yola çıktıklarını anlatan Eurobank Tekfen Ticari Bankacılık Genel Müdür Yardımcısı Neşe Atabey, "KOBİ'ler bankaların, sadece ürün olarak hizmet

aldıkları değil, danışmanlık desteği de alabilecekleri, yol haritası çizebilen bir banka olmasını bekliyor." diye konuşuyor. İşletmelerin tüm finansal hizmetlerde firmaya özel yaklaşım beklediğini kaydeden Atabey, Eurobank Tekfen olarak bu misyonu üstlendiklerini anlatıyor.

Güçlü bir muhabir ağı var

Avrupa Yatırım Bankası Kredileri başta olmak üzere, işletme sermayesi açığına yönelik krediler, ayrıca dış ticaret, hazine, leasing ve faktoring ürünlerini bir arada sunan Eurobank Tekfen, dış ticaret finansmanına ilişkin yeni hizmet modelleri de geliştirdi. Eurobank'ın Doğu Avrupa ve Balkanlar'da 1600 şubeden oluşan bir ağı olduğunu vurgulayan Atabey, "Bu bölgede iş yapan müşterilerimizin iş hacmini artırmaya yönelik ortak çalışmanın yanı sıra, firma istihbaratı ve yeni firma yönlendirimleri gibi hizmetler de sunuyoruz." diyor. Eurobank Tekfen'in EFG üyeliğini de müşterileri lehine kullandığını aktaran Atabey, şöyle devam ediyor: "Dış ticarete en büyük rekabet

avantajlarımızı, EFG grubu bankaları ile özellikle Doğu Avrupa bölgesinde oluşturduğumuz kuvvetli sinerji ve değişen ortama hızlı adapte olarak, hızlı bir şekilde ürün ve hizmet sunmamız şeklinde açıklayabiliriz." Buna, emtia piyasasının giderek önem kazanmasını örnek veren Atabey, emtia finansmanın bu ihtiyaçtan yola çıkılarak oluşturulduğunu dile getiriyor. Vadeli ödeme imkanı sunduğunu da dile getiren Atabey, şu bilgileri veriyor: "İhracat tarafında ise stand-by L/C, harici garanti iskontosu gibi hizmetler hem müşterilerimize bir finansman yaratıyor hem de müşterilerimizin yeni pazarlara açılması konusunda kendilerini daha güvende hissetmelerini sağlamış oluyoruz. Müşterilerinin devamlı gelişen ihtiyaçlarına hizmet ederken kalitesi ve dinamizmi ile güvenilir çözüm ortağı olmak isteyen Eurobank Tekfen bu yaklaşımı ile 2011 yılında da farklı ürün ve hizmetlere imzasını atmaya ve hem ticaretin hem de ticari müşterilerin bankası olmaya devam edecek." **TR**



Neşe Atabey

Eurobank Tekfen Ticari Bankacılık Genel Müdür Yardımcısı

"KOBİ'ler bankaların, sadece ürün olarak hizmet aldıkları değil, danışmanlık desteği de alabilecekleri, yol haritası çizebilen bir banka olmasını bekliyor."

